

Alessandro Stival

Descrizione

Il mio Curriculum

Alessandro Stival, laureato in Economia Aziendale – *Economics and Management* presso l'Università Cà Foscari di Venezia, oltre ad essere un Imprenditore ed un Consulente Finanziario Indipendente, è un *Family Office Consultant* ed *International Advisor* dinamico, orientato al risultato, con consolidata esperienza nel creare e rafforzare **relazioni durature** con clienti e partner.

Ha cominciato la sua attività nel 2006 e ha superato l'esame per l'Albo Italiano dei Consulenti Finanziari nel 2008, lavorando come *Financial Advisor* e *Private Banker* per due dei maggiori gruppi bancari italiani, Mediolanum e Fideuram Intesa Sanpaolo Private Banking; nel 2012 ha superato l'esame europeo per la **qualifica EFPA – European Financial Advisor** e nel 2013 la ottenuto la Medaglia di Bronzo ai **PF Award** dedicati ai **Consulenti Finanziari Italiani**.

Dal 2010 si dedica al settore dei *Family Office* italiani ed esteri, approfondendo le dinamiche dei c.d. Business di Famiglia e orientandoli nello sviluppo nazionale ed internazionale attraverso una consolidata presenza in **Europa, Asia e Sud Pacifico** e con un focus specifico su **Dubai, UAE**.

Nel 2018 decide di lasciare il panorama bancario per dedicarsi completamente alla libera professione ed alle proprie attività imprenditoriali.

Al fine di fornire un servizio ancora più professionale alle realtà imprenditoriali e famigliari Italiane, nel 2020 ottiene dall'Organismo Nazionale dei Consulenti Finanziari l'approvazione e l'iscrizione all' **Albo dei Consulenti Finanziari Autonomi** per fornire consulenza sul coordinamento patrimoniale, finanziario ed economico tra le attività private e quelle professionali e di impresa.

Credendo fortemente nella forza delle collaborazioni di valore, ha costituito negli anni un solido network di relazioni con **professionisti ed aziende sia nazionali che internazionali**, dal 2020 ulteriormente arricchite dalla partnership con Agoràpro.

Collabora attivamente con professionisti e realtà di consulenza, supportando le imprese e creando valore attraverso il miglioramento di **performance, redditività e competitività** nelle aree di: **Strategia e risultati, Organizzazione e persone, Internazionalizzazione, Famiglia e Impresa**.

È Co-Founder e CIO di ESSE Tech, un'azienda tecnologica che fornisce un servizio all'avanguardia di *Certification-as-a-Service*, unendo i benefici di *Blockchain* e Intelligenza Artificiale per automatizzare la certificazione di prodotti e processi industriali, ad oggi già operante nel mercato con un prodotto dedicato al settore Sanitario.

Negli anni è stato relatore in diversi seminari e corsi d'aggiornamento riguardanti le tematiche attinenti al settore bancario e finanziario internazionale.

Il mio Profilo

Fin dai tempi dell'Università, le principali domande economiche che mi ponevo erano le seguenti: ma dove si muove la ricchezza? Come mai alcune nazioni, imprese o famiglie ne hanno in abbondanza ed altre in misura inferiore? E come fanno patrimoni e valori a trasferirsi e durare nel tempo?

Considero l'Italia un Paese ricco di Storie di Eccellenza, individuali e collettive ma soprattutto famigliari.

Il nostro tessuto economico è prevalentemente costruito sulle storie di successo di Famiglie che, partite magari dal singolo individuo, si sono sempre più allargate ed evolute, innovando e migliorando il mondo circostante.

Oggi come ieri, il mercato è in costante evoluzione, portando le c.d. *Family Business* ad affrontare nuove sfide, sempre maggiori e sempre di più allargate ai mercati esteri oltre che a quello italiano.

Per questo motivo continuo a dedicare la mia crescita professionale a studiare e approfondire le tematiche fondamentali di famiglia/impresa, fornendo consulenza per **il coordinamento patrimoniale, finanziario ed economico tra le attività private e quelle professionali e di impresa.**

La vera consulenza deve essere un investimento, non un costo; chi si affida a me trova un professionista che sa ragionare da imprenditore: per questo cerco sempre di individuare e adattare i processi di successo alle singole realtà, applicando quello che serve nelle giuste modalità e lavorando concretamente insieme al cliente nello sviluppo sia nazionale che oltre frontiera.

Inoltre, credo fortemente nella forza delle Relazioni e delle Collaborazioni di Valore, avendo costruito negli anni un solido network di relazioni con professionisti ed aziende sia nazionali che internazionali.

Per conoscermi meglio!